**ПРОТОКОЛ**

**заседания Консультативно-экспертного совета**

**по рынкам нефтепродуктов при Омском УФАС России**

г. Омск 15.12.2016

**Присутствовали:**

**В.А. Кабаненко** - председатель Совета, руководитель Омского УФАС России;

**В.В. Кудрявцев** - начальник Департамента по управлению антимонопольными рисками ПАО «Газпром нефть»;

**А.М. Сафин** - представитель ООО «Газпромнефть-Региональные продажи»;

**С.А. Ческидов** - член Совета, начальник Управления контроллинга поставок и региональных рынков Департамента по управлению антимонопольными рисками ПАО «Газпром нефть»;

**И.Г. Фридман** – член Совета, представитель ООО «Управление АЗС», представитель независимых операторов рынка розничной торговли нефтепродуктами Омской области;

**В.В. Тарабин** - представитель независимых операторов рынка розничной торговли нефтепродуктами Омской области;

**С.В. Суменков -** ответственный секретарь Совета, заслуженный эксперт ФАС России.

**Повестка дня:**

1. Возможные и/или происходящие изменения в организации розничной торговли через сети АЗС структурами Газпром нефти.
2. Вопрос по согласованию с ООО «Газпромнефть - Региональные продажи» альтернативного базиса мелкооптовой поставки в Омске с независимой нефтебазы.
3. Возможность крупнооптовой и мелкооптовой биржевой поставки с базисом поставки - Омская нефтебаза.
4. Возможность учета объемов продаж нефтепродуктов при предоставлении скидки без привязки к региону продаж.
5. Возможность и целесообразность единого (типового) для ООО «Газпромнефть – Терминал» договора оказания услуг по хранению нефтепродуктов с переходом на оплату услуг хранения посуточно с установлением тарифа за 1 тн в сутки с даты приема.
6. Разное.

**По первому вопросу:**

Выступил А.М. Сафин. Рассказал о начинающейся реорганизации ООО «Газпромнефть-Региональные продажи». В целях повышения эффективности управления и оптимизации расходов ликвидируется промежуточный уровень региональных филиалов и сокращается количество региональных отделений с одновременным расширением территорий их ответственности. Сетям АЗС будут предлагаться на выбор различные варианты розничной продажи – как самостоятельной продажи купленных на мелкооптовом рынке нефтепродуктов, так и продажи их на розничном рынке по агентским договорам (от ООО «Газпромнефть-Региональные продажи»). Концептуальным является, что условия продаж будут одинаковы как для членов группы лиц ПАО «Газпром нефть», так и для третьих лиц. В настоящее время разрабатываются проекты типовых договоров, для получения обратной связи проекты договоров рассылаются основным мелкооптовым потребителям. Кроме того, для третьих лиц разрабатываются проекты договоров франшизы брендов Газпром нефти в сегментах «Эконом» и «Премиум». При этом ООО «Газпромнефть-Региональные продажи» помимо бренда будет предоставлять услуги лаборатории для оценки качества нефтепродуктов и соответственно знак качества. Также будет внедряться пилотный проект «топливный интегратор».

 В.В. Кудрявцев дополнил. Рассказал, что «Газпромнефть–Центр» стал единственным оператором, реализующим нефтепродукты на АЗС Газпром нефти. Вообще есть три основные схемы работы розничных операторов продажи нефтепродуктов:

- у кого есть возможность хранения нефтепродуктов, берет их мелким (или даже крупным) оптом и продает через свои АЗС;

- у кого нет возможности хранения нефтепродуктов, приобретает мелким оптом с НБ (самовывозом или с услугой доставки) и продает через свои АЗС;

- продажа нефтепродуктов через АЗС по агентским договорам.

С « Газпромнефть-Центром» работа осуществляется по второй схеме и прорабатывается схема работы по агентской схеме.

Также есть проекты по ценовой дифференциации «город – трасса», поскольку это совсем разные товарные рынки, все это пройдет тестирование.

И.Г. Фридман. В регионах, где Газпром нефть доминирует на всех товарных рынках: крупнооптовом, мелкооптовом, розничном, на примере Омской области, все правила торговли нефтепродуктами устанавливает Газпром нефть. При этом крупнооптовые цены (на входе) сегодня как-то регулируются биржей (рыночные), розничные цены (на выходе) – покупательским спросом (рыночные), а мелкооптовые цены Газпром нефть может устанавливать практически произвольно. До 2015 года розничные продажи Газпром нефти (2014 год) были практически убыточными из-за высоких мелкооптовых цен. Соответственно убыточной была и деятельность независимых операторов розничного рынка. После принятия Правил торговой практики ПАО «Газпром нефть» с 2015 года ценообразование стало более прозрачным. Не будет ли возврата к старому?

В.В. Кудрявцев. Омский НПЗ производит намного больше нефтепродуктов, чем это требуется Омской области. В Омске дефицита не будет никогда. Остальное будем увозить. На бирже продаем 80 тыс. тонн в месяц, весь объем идет не в Омскую область. На Омском НПЗ глубина переработки сегодня 96%, будет доведена до 98%. При такой глубине переработки Газпром нефть может сегодня регулировать объем производства бензинов автомобильных и дизельного топлива, заменяя их при необходимости другими позициями из продуктовой линейки. Если производить больше, чем требуется для продажи и необходимых запасов, возникает вопрос о неэффективных расходах на хранение. Иногда на спрос влияют внешние факторы. Так, в Москве после введения платных парковок автотранспорта стало меньше, соответственно уменьшилась потребность в автомобильном топливе. В свое время такая же ситуация была с авиатопливом. Для того, чтобы уменьшить стоимость авиабилетов из-за большого расхода авиатоплива на отечественных самолетах, стали брать иностранные самолеты в лизинг. В результате фактического снижения стоимости авиабилетов не произошло, расходы на авиатопливо заместились расходами на лизинговые платежи и обслуживание импортной техники, производство авиакеросинов пришлось резко сократить, и авиастроение сократилось. Условия продаж во всех регионах разные. Ценообразование будет отрабатываться.

**Решили:** Принять информацию к сведению.

**По второму вопросу:**

**Решили,** чтовопрос по согласованию с ООО «Газпромнефть - Региональные продажи» альтернативного базиса мелкооптовой поставки в Омске с независимой нефтебазы будет решаться ООО «Управление АЗС» в рабочем порядке с целью нахождения взаимовыгодных условий. При недостижении согласия вопрос может быть снова вынесен на заседание Совета.

**По третьему вопросу:**

Выступил А.М. Сафин. Реализация нефтепродуктов крупным оптом четко определена Правилами торговой практики ПАО «Газпром нефть». Проект мелкооптовой биржевой поставки на данный момент не рассматривался.

**Решили:** Принять информацию к сведению.

**По четвертому вопросу:**

Выступил А.М. Сафин. Система скидок на нефтепродукты в зависимости от объемов продаж привязана к отделениям ООО «Газпромнефть - Региональные продажи» и действует на всей территории ответственности данного отделения.

**Решили:** Принять информацию к сведению.

**По пятому вопросу:**

Выступил С.В. Суменков. Предложил обсудить возможность и целесообразность единого (типового) для ООО «Газпромнефть – Терминал» договора оказания услуг по хранению нефтепродуктов с переходом на оплату услуг хранения посуточно с установлением тарифа за 1 тн в сутки с даты приема. Привел пример Г.А. Панкеева по Новосибирской области о включении в договор хранения условия об оплате хранения нефтепродуктов с первого дня наступления у покупателя права на выборку приобретенного нефтепродукта с нефтебазы, хотя хранение приобретенного у Газпромнефть-Региональные продажи продукта в течение срока его выборки покупателем уже включено в цену его покупки и оплачено покупателем продавцу - Газпромнефть-Региональные продажи, пример И.Г. Фридмана о высокой стоимости хранения нефтепродуктов в первые две недели хранения.

А.М. Сафин считает, что хранение должно исчисляться с момента перехода права собственности на товар от Газпромнефть-РП клиенту и передачей собственника товара на хранение.

В.В. Кудрявцев считает, что поскольку по услуге по хранению нефтепродуктов ООО «Газпромнефть – Терминал» не занимает доминирующего положения в границах Российской Федерации и далеко не везде доминирует в региональных границах, они вправе устанавливать условия договоров хранения по своему усмотрению с целью достижения максимальной эффективности своей деятельности в зависимости от региональных особенностей.

**Решили:** Вопросснять с рассмотрения, при возникновении в дальнейшем необходимости пригласить на заседание Совета представителя ООО «Газпромнефть – Терминал».

**По шестому вопросу:**

Выступили В.А. Кабаненко, В.В. Кудрявцев, С.В. Суменков.

**Решили:** Провести следующее заседание Советав первом квартале 2017 года.

Подписи:

Председатель Совета В.А Кабаненко

Ответственный секретарь Совета С.В. Суменков